

弁護士法人中央総合法律事務所 京都事務所

近年の国際間取引に対するリーガルサービス需要に corres するべく、弊事務所では2014年10月から、初級者向けの英文契約書勉強会をスタートさせ、第11期以降、初級者向け又は中級者向けの勉強会を開催させていただいております。

2019年7月スタートの第19期は、初級者向けの勉強会を開催いたします。これから英文契約書に関する業務に携わる、あるいはこれまでも英文契約書を取り扱ってこられたけれども改めて基礎的な知識を勉強し直したい企業の法務部員の方々を主な対象として、英文契約書の基本的な構造、英文契約書レビューに当たったの留意点などを事前に配付する資料を基に日本語で解説いたします。

講師は、引き続き、弊事務所の弁護士 藤井康弘（ニューヨーク州弁護士）が務めます。英文契約書にご関心のある方は、この機会に奮ってご参加ください。

📎 第19期の日程（各回 18:30~20:00）

- ① 7月 3日（水） 【Intro（導入）・NDA（秘密保持契約）】
- ② 7月17日（水） 【Sales Contract（売買契約）①】
- ③ 7月31日（水） 【Sales Contract（売買契約）②】
- ④ 8月21日（水） 【License（ライセンス契約）①】
- ⑤ 9月 4日（水） 【License（ライセンス契約）②】
- ⑥ 9月18日（水） 【Termination（契約終了）】

📎 開催場所

京都三井ビル地下1階貸会議室

〒600-8008 京都市下京区四条通烏丸東入ル長刀鉾町8番
〔阪急京都線「烏丸」駅・市営地下鉄烏丸線「四条」駅直結〕

📎 参加費用〔全6回分〕

10,800円（消費税込）【会場代・資料・お茶代含む】

【お問い合わせ先】

担当事務局：中村

E-mail nakamura_y@clo.gr.jp TEL 075-257-7411

講師略歴



● 藤井 康弘

同志社大学法学部・フォーダム大学ロースクール 法学修士 (LL.M)

2002年 弁護士登録、

2010年 ニューヨーク州弁護士登録。

米国の法律事務所 (Schiff Hardin LLP (New York)) での勤務経験を有し、帰国後はクロスボーダー案件を数多く取り扱い、各種英文契約書のドラフティングやアドバイスを手がける。



● 鈴木 啓市

京都大学法学部・京都大学法科大学院

2016年 弁護士登録。

人事労務・債権回収法務等の業務を取扱い、最新の法改正にも対応するほか、国内企業法務に関する各種契約書のドラフティングやアドバイスを数多く手がける。

第10期よりサポート役として、英文契約書勉強会に参加。

第19期のポイント

- 当勉強会は参加者の理解を深めやすくし、双方向での講義とするため、定員を最大で5名としております。定員超過の場合には、次期初級編勉強会へ優先的にご案内させていただきますので、ご了承ください。
- 第1回勉強会の終了後には講師や参加者相互の交流をはかるため懇親会を開催いたします。懇親会費用 (5000円程度) については、別途ご負担をお願いいたします。

【FAQ】

Q 1 講師は英語で勉強会を進めるのですか。

A 1 基本的に日本語で進行します。英語能力に不安のある方でも不自由なくご参加いただけます。

Q 2 英文契約書のレビューの経験は未だ殆どありませんが、大丈夫でしょうか。

A 2 初級者向けの内容として、英文契約書のレビューのための基本的な構造理解、特有表現などからご説明いたしますので、これまで経験が全くない方でもご参加いただけます。

Q 3 予習など事前の準備はありますか。

A 3 初回までに全回分の事前資料を配付します。

基本的には Reading/Writing/Thinking からなる指示に従い、各回に各自が無理のない範囲で準備いただくこととしております。

Q 4 勉強会の場以外にフォローいただける機会がありますか。

A 4 各回終了後にもメール等でいつでも講師宛にご質問いただくことが可能です。

Q 5 予定されている以外に、特に扱って欲しい契約書の種類があるのですが、取り扱ってくれるのでしょうか。

A 5 各回で取り扱う内容は予定であり、他の参加者の意見も踏まえたうえで、予定とは異なった契約書を取り扱うこともあります。

Q 6 費用はどのように支払えばいいのですか。

A 6 第1回終了時に、請求書をお渡しいたしますので、第2回以降に現金をご持参いただくか、請求書記載の振込先口座にご入金いただくこととなります（入金確認後、ご希望の方は領収証を発行いたします）。

参加申込書

締め切り 2019年6月21日(金)

弁護士法人中央総合法律事務所 京都事務所 宛

(FAX : 075-257-7433)

2019年 月 日

貴社名 : _____

部署名 : _____

フリガナ
貴名 : _____

TEL : _____

E-mail : _____

***第1回終了後の懇親会に、(出席します / 欠席します)**

いずれかに✓をお入れください。

※ご記載いただきました個人情報は、当勉強会の申込管理、資料等のご送付、問い合わせへの対応のために使用させていただきます、適切な安全管理措置を実施します。また、法令で定める場合を除き、目的外利用及び第三者提供はいたしません。

【第19期の日程】 (各回 18:30~20:00)

- | | | |
|----------------------------|-----------|---------------------------|
| ① | 7月 3日 (水) | 【Intro (導入)・NDA (秘密保持契約)】 |
| ※第1回終了後に懇親会を開催いたします | | |
| ② | 7月17日 (水) | 【Sales Contract (売買契約) ①】 |
| ③ | 7月31日 (水) | 【Sales Contract (売買契約) ②】 |
| ④ | 8月21日 (水) | 【License (ライセンス契約) ①】 |
| ⑤ | 9月 4日 (水) | 【License (ライセンス契約) ②】 |
| ⑥ | 9月18日 (水) | 【Termination (契約終了)】 |

本勉強会は少人数(最大5名程度)でのディスカッション形式を予定しておりますので、お申し込みは先着順で受け付けさせていただきます。参加希望者が定員を超過する場合には、参加をお断りさせていただくことがありますので予めご了承ください。